

# Quand des business angels indiens financent un éditeur français de logiciels

**La PME Stelae Technologies vient d'ouvrir son capital à l'Indian Angel Network. Un financement qui lui permet de pousser les portes du marché indien.**

De notre correspondant à New Delhi, Patrick de Jacquilot, 01net., le 29/10/2008 à 18h13

<http://www.01net.com/editorial/394541/quand-des-business-angels-indiens-financent-un-editeur-francais-de-logiciels/>



partager  
sur Viadeo



écrire  
à l'auteur



imprimer  
l'article



envoyer  
par mail



forum  
> Participez !

■ C'est un accord peu ordinaire qui a été annoncé la semaine dernière à New Delhi : l'entrée d'Indian Angel Network (réseau de business angels) dans le capital de Stelae Technologies (PME française spécialisée dans la gestion de documents). Un accord qui devrait lui ouvrir d'importants marchés auprès des sous-traitants indiens.

Créée en 2002, Stelae Technologies propose un produit bien spécifique : un logiciel permettant d'analyser et de structurer des documents numériques. Développé à l'origine pour des utilisations comme la numérisation des journaux, ce produit sert désormais à de grosses bases de données d'informations juridiques, par exemple. La société travaille pour des clients comme Lagardère Active Média, Lexis Nexis, Wolters Kluwer, Editions Lefebvre Sarrut...

## Premier investissement de l'indien en Europe

Pour financer son développement, elle fait donc entrer dans son tour de table l'Indian Angel Network, un réseau regroupant environ 80 personnalités indiennes actives dans la high-tech. Comme le veut le principe même du business angel, les investisseurs apportent des fonds mais aussi leurs compétences, leur expérience et leurs carnets d'adresses, de façon à contribuer activement au développement de l'entreprise financée. Stelae constitue « *le premier investissement d'Indian Angel Network* » en Europe, souligne Pradep Gupta, membre du réseau.

Pourquoi avoir choisi cette entreprise ? D'une part, parce qu'Aruna Schwarz, fondatrice et directrice générale de Stelae, est d'origine indienne, ce qui crée des liens... D'autre part, mais surtout, parce que les spécialistes indiens de l'informatique voient un grand potentiel en Inde pour le produit de la PME française. « *Les entreprises indiennes de sous-traitance emploient 100 000 personnes pour faire à la main le travail que fait notre logiciel de façon beaucoup plus sûre et moins coûteuse, explique-t-on chez Stelae. Les investisseurs d'Indian Angel Network voient bien l'intérêt d'utiliser notre solution pour prendre du chiffre d'affaires à leurs concurrents.* »

## Faire connaître la société

Le réseau d'investisseurs entend donc jouer un rôle actif. Si le montant de l'apport de fonds n'est pas révélé (de l'ordre de quelques centaines de milliers de dollars), le directeur général de l'IVCA (Association indienne de capital-risque), Ranjit Shastri, va entrer au conseil d'administration de Stelae. « *Nous comptons créer de la valeur grâce à notre réseau, explique-t-il. La première chose que nous pouvons faire, c'est faire connaître la société et son équipe !* »

L'homme d'affaires indien entend bien aider Stelae à bâtir sa stratégie, soulignant une caractéristique très particulière cette PME française de six personnes : « *C'est une toute petite multinationale, affirme-t-il. C'est une position un peu difficile !* » Sur le long terme, Stelae croit, en tout cas, dur comme fer à son avenir. « *Notre produit a commencé avec les journaux et les bases*

*de données de textes de loi, mais la mine d'or, c'est la numérisation des factures, qui sont saisies huit fois en moyenne. Le potentiel est énorme ! »*